



## the business booster

Training und Assessment für Selbstständige und solche die es werden wollen.



Es gib viele gute Anleitungen um eine eigene Firma oder ein Einzelunternehmen zu gründen. Doch die Schwierigkeit besteht darin, alle Diziplinen einer Firma zu absolvieren um Kontinuität und Spass an seiner Tätigkeit nicht zu verlieren. Oft ist man am Anfang noch sehr begeistert und entdeckt dann im Laufe der Zeit, dass man in gewissen Bereichen Lücken hat. Diese Lücken können durchaus gefährlich werden, wenn sie das ursprüngliche Vorhaben bei einem lapidaren Ereignis topedieren. Darum ist es wichtig, schon vor der Firmengründung alle Bereiche anzu sehen und danach laufend diese Bereiche überprüfen und persönliche Entwicklungsmassnahmen festzulegen, damit das Überleben des Unternehmens gesichert ist. Dazu dient dieses Entwicklungs- und Trainingsspiel «the business booster».

Ein einfaches Werkzeug, das man immer dabeihaben und zu folgenden Aufgaben genutzt werden kann:

- Auffrischen des Wissens über die verschiedenen Business-Themen
- Training von realen Situationen
- Austausch von Erfahrungen mit anderen Unternehmern
- Erkennen der eigenen Praxis
- Identifikation von Verbesserungspotential

Der spielerische Ansatz ermöglicht es einfach und unterhaltsam sich mit diesem wichtigen Wissen und Können zu befassen und daraus Entwicklungsbereiche zu identifizieren.

Das Spiel «the business booster» in einer Box beinhaltet:

- Spielplan
- 200 Frage- oder Ereigniskarten in 10 Bereichen
- Feedbackkarten für 6 Teilnehmende
- Spielgeld
- 1 Anleitung

### Trainings- und Entwicklungsspiel «the business booster»

Dieses Entwicklungsspiel ist ein vielfältiges Werkzeug um die Aufstellung des eigenen Unternehmens und des Unternehmers selbst ganzheitlich und umfassend zu trainieren, repetieren, analysieren und Schachstellen auszumerken.

Dieses Trainings- und Entwicklungsspiel wird ergänzt durch nachfolgende Trainings. Dazu stehen neben dedizierte Thementrainings (z.B. Verkauf, Marketing) auch ein umfassender Online-Kurs zur Verfügung.

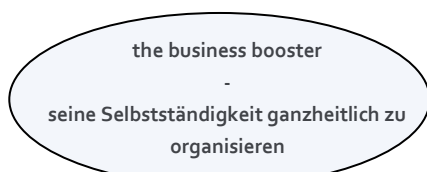
### Was wird trainiert?

Spielerisch werden alle Themen der Selbstständigkeit trainiert. Dazu dienen die Fragekarten, die den Teilnehmenden auf dem entsprechenden Gebiet herausfordern. Die Mitspielenden geben auf diese Antwort oder Aktion ihren Feedback und von diesem Feedback werden die Einnahmen oder Verluste, also der Spielfortschritt abgeleitet. Zusätzlich gibt es noch Ereignisse auf dem Spielbrett, so dass ein reales Abbild der Wirklichkeit entsteht. Durch den Wettbewerbscharakter entsteht eine Spannung, die das gemeinsame Lernen und die Entwicklung fördert.

### Themen in «the business booster»

Folgende Themen werden in Trainings mit «the business booster» behandelt:

Thema	Hauptfrage
Verkauf	Wie bringe ich meine Produkte an meinen Kunden
Marketing	Wie wissen meine Kunden welche Produkte ich habe?
Kommunikation	Wie kann ich klar und verständlich meine Produkte beschreiben?
Service	Wie gestalte ich zusätzliche Leistungen ?
Finanzen	Wie behalte ich den Überblick und plane meine Finanzen?
Kompetenzen	Wie stärke ich meine Fähigkeiten und erwerbe neue?
Weiterentwicklung	Welche Weiterentwicklungen sind in meinem Bereich wichtig und wie packe ich sie an?
Ereignisse	An was habe ich nicht gedacht und es tritt doch mal ein?
Führung	Wie führe ich mich und meinen Kunden?
Nachhaltigkeit	Wie gehe ich mit Ressourcen, Umwelt, Geld um und wie fördere ich ein friedliches Miteinander?



## Warum Entwicklungsspiele?

Fast alle Erwachsenen verfügen über praktisch alle Ressourcen, die es braucht, um einen richtig guten Job zu machen und damit erfolgreich zu sein. Entwicklungsspiele wie «the business booster» schaffen den Rahmen dafür, dass all diese Kompetenzen bewusst und überzeugend trainiert und genutzt werden können.

## Welche Spiele sollten Erwachsene spielen?

*(Hirnforscher Gerald Hüther)*  
Alle Spiele, die Menschen zusammenführen, sie der alltäglichen Welt der Sorge entreissen und erlauben, Gefühle und Emotionen zu zeigen, die im Alltag oft verschüttet sind. Ein Spiel sollte Regeln haben, aber auch genügend Freiraum lassen.

*Spielen ist Dünger für das Gehirn!*

## Wirkungsweise von Entwicklungsspielen in Trainings

Wer erlebt hat, wie es sich anfühlt, bestimmte Praktiken einzusetzen, hat einen deutlich höheren Lernerfolg, als derjenige, der nur davon gehört hat. Mit einem «the business booster» - Training kann man intensiven Gebrauch vom Wissen und der Erfahrung der Teilnehmer machen und gleichzeitig seine Kompetenz bezüglich der Selbstständigkeit überprüfen. Die Teilnehmer geben uns immer wieder die Rückmeldung, dass gerade diese spielerischen Elemente diejenigen Teile sind, die vom Training am intensivsten wahrgenommen werden.

## Assessment mit «the business booster»

Selbstständige Unternehmen können mit diesem Werkzeug ihre Kompetenzen in den verschiedenen Themen überprüfen und daraus spezifische Entwicklungsmaßnahmen ableiten. Zur Vertiefung der einzelnen Themen werden weitere Workshops angeboten, bei denen man individuell auf die Teilnehmenden eingeht.

## Trainer für «the business booster»

Trainer und Organisationen (auch Schulen, Fachhochschulen, etc.), die in diesem Gebiet unterwegs sind können eine Lizenz erwerben und eigene Trainings durchführen. Es wird jeweils jährlich ein Austausch- und Updatetag angeboten.

## Zielgruppen:

- Teilnehmende: Menschen, die ein Kleinunternehmen gegründet haben oder sich selbstständig machen wollen.
- Trainer und Coaches, die Menschen auf Ihrem Weg in die Selbstständigkeit begleiten und sie auch darin begleiten.
- Organisationen, die sich zur Aufgabe gemacht haben, Menschen für die Selbstständigkeit fit zu machen.

**Investitionen:** auf Anfrage

**Begleitung:** Wir moderieren Trainings und bilden Sie und ihre Modertoren aus.

**Online:** Online Trainings moderiert durch dedizierte Trainer sind auch möglich.

## Ihre Ansprechpartner



Wyrsch & Partner GmbH  
Michael Wyrsch  
Geisswies 24  
8414 Buch a. I.  
+41 79 207 78 86  
[michael@wyrsch-partner.ch](mailto:michael@wyrsch-partner.ch)

[www.wyrsch-partner.ch](http://www.wyrsch-partner.ch)



**UDO KERZINGER**  
TRAINER | BERATER | UNTERNEHMER

Udo Kerzinger  
Marie-Baum-Strasse 8  
76137 Karlsruhe  
Mobil: 0178 – 6 28 03 75  
[info@udokerzinger.de](mailto:info@udokerzinger.de)

[www.udokerzinger.de](http://www.udokerzinger.de)

© 2021, Wyrsch & Partner GmbH